



EGYPT'S FIRST SPECIALIZED SUSTAINABLE AGRICULTURE AND FOOD PRODUCTION ENTREPRENEURSHIP SUPPORT INCUBATOR - "ESTEDAMA"

**BRINGING VALUE ADDED SOLUTIONS FOR THE AGRICULTURE AND
FOOD PRODUCTION MARKETS IN EGYPT**



SEKEM



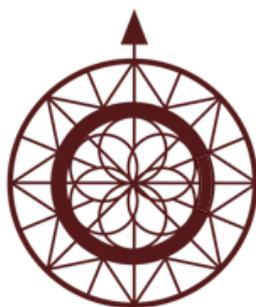
The co-implementers of the first cycle of the Estedama Incubator



A global leader in sustainable business, is the main corporate partner, financially and operationally



A local academic leader in the fields of business, pharmacy and engineering education



CHEMONICS EGYPT
CONSULTANTS

A regional leader in engineering and management consultancy in the fields of waste, water and energy management



A local leader in start-up and MSE support in clean technology fields (sustainable energy, agriculture and food production, waste management, water and transportation).

Introduction to the “Estedama” Incubator

“Estedama”, one of ECSI’s program’s, is HU and SEKEM group’s first sustainable agriculture and food production entrepreneurship support incubator that was conducted in partnership with Chemonics Egypt Consultants (CE) and Cleantech Arabia. The incubator offered capacity building, business and technical assistance from technical experts in the sustainable agriculture and food production sector as well as in start-up support, access to equipped space and labs on HU’s campus, prototyping support, grants and investment opportunities as well as networking opportunities (with potential clients and suppliers). Priority was given to entrepreneurs from the Delta and Suez Canal Region and applicants within the specified business opportunities and those who have a sample product or prototype. The incubator trained a group of 13 start-ups to develop their business models and worked closely with six start-ups to launch and pilot their ideas into the Egyptian market.

Selected business opportunities that were encouraged:

- Fruits and vegetables drying.
- Aromatic plants for food industry.
- Utilization of second grade dates for agro-industry.
- Date pits to feed, cosmetics or food industry.
- Irrigation monitoring and control systems.
- Olive mill waste for cosmetics and feed industries
- Fragrant oils from aromatic plants for perfume.
- Manufacturing and integration of efficient irrigation systems (or its components)
- Vermicompost
- Citrus peels for industrial applications
- Date syrup (dips)
- Traditional branded household food products
- Agro-industry waste to special biochemicals
- Biopesticides
- High quality compost

“Estedama” Incubator Milestones & Timeline



Barakah for Organic Fertilizers

Aljanayin, Suez and Qotour, Gharbiya,
Belbeis, Sharqia



Business Opportunity: Compost and Enriched organic fertilizer production, packaging and distribution (B2B), (B2C).

Product/Service: Compost, Compost Tea and enriched organic fertilizer in various sizes; branded or in bulk

Stage: Pilot Production and Initial Sales

Financing: The team is looking for an investor to partner with
Investment by Team: Yes

Founders: *Ahmed Mohamed Ahmed/* Technical and Executive Director/Bachelor of Science, 1995 - *Marwa Galal Hamed/* Financial and Administrative Manager/Bachelor of Computing, 2000 - *Ahmed Khallaf /*Marketing Manager/ Institute of Computer and Administrative systems, 2005.

Team: *Ahmed gamal/* Sales Manager/Student - Bachelor of Commerce

Support needed: Legal support to establish the company - Technical support to establish the accounting system - Provide a headquarters and operating site for the company & investments to equip it on 5 feddans in Gharbiya - Marketing support from experts in the fertilizer market - Financial support for the development of the company's business and raising its productivity.

Description*: Barakah #كمبوست_بركة, a start-up that began operations in October 2017, which produces, packages and distributes high quality compost and enriched organic fertilizer. Barakah provides a variety of products in various sizes (Compost 50kg solid and Compost Tea 5kg, 10kg) to suit the consumption needs of land reclamation clients, nurseries (for fruits and decorative plants), and landscaping companies. The company is currently outsourcing its production and is operating in Sharkiya and in Gharbeya. Barakah is targeting to produce 4,000 tonnes from September 2018 to September 2019 and is currently preparing a production site in Gharbiya. *(this claim is currently being validated)*

Value proposition: Barakah produces and sells high quality compost, compost Tea with nutrient content of N-P-K (Nitrogen -Total. 2.31%, Phosphorous 1.12%, Potassium 1.39%) and enriched organic fertilizer that contains double the organic and microbiological content of the traditional compost used in the market that allows Barakah's clients to purchase 4 tonnes/feddans rather than 7 tonnes per feddan to reach the same targeted productivity thus cutting the cost for the client by 30% per feddans (based on the company's experience in the local market).

Contact information:

Ahmed Aly,
Tel: 01028499377;
Email: Baraka.company2030@gmail.com

*Samples and tests can be provided upon request.

Orange Cake

Tanta, Gharbiya



Business Opportunity: Flour and flour additives production, packaging and distribution (B2B)

Product/Service: Sweet potato and apple flour products and Orange flour additive

Stage: Prototype and Samples

Financing: The team is looking for an investor to partner with
Investment by Team: Yes

Founders: *Nermine Abdel-Moez/* Founder/ Bachelor of Science, 2015.

Team: *Shahenda Meddah/* Chef /Faculty of Specific Education, 2017 - *Fatima Salama/* Marketing Specialist/ Bachelor of Arts English Literature, 2010.

Support needed: Quality control consultations in order to gain insight on the best practices of production, packaging, and licensing of flour and flour additives - Access to food production factories, to ease the procurement of raw materials - Support to attend food fairs and conferences.

Description: Orange Cake, a start-up that began operations in November 2017, aims to produce, package and distribute sweet potato and apple flour products and Orange flour additive. Orange cake currently targets bakeries in the Greater Cairo Area, that are seeking to sell or diversify their gluten-free products. In the future Orange cake will target retail stores as well as manufacturers / distributors of flour mixes that currently import their flour additives.

The company is currently outsourcing its production and is operating in Gharbeya. Orange Cake is targeting to produce two tons of apple flour, two tons of potato flour, one ton of orange flour additive from August 2018-August 2019.

Value proposition*: Orange Cake provides bakeries with an all natural, gluten-free all-purpose flour as well as orange flour additive that increase the shelf life of their products by 2 days on average (Based on the company experience in the local market). Orange Cake also provides the bakers with raw and artisanal ingredient that could help them diversify their product offering. Orange Cake also provides flour mix manufacturers/ distributors a local alternative of flour additives that is cheaper than the imported raw material by 60%. *(this claim is currently being validated)*

Contact information:

Nermine Abdel-Moez,
Tel: 01149414477;
Email: nermeenaz15@gmail.com

*Samples and tests can be provided upon request.

Al Kawthar for Olive Oil

Noubareyah, Beheira

Business Opportunity: Olive cultivation, production, distribution and olive oil production (B2B, B2C) from (Kornakay & Croatina) olive sapling

Product/Service: olive oil (in bulk and on demand for individuals)

Stage: Revenue Generating

Financing: The team is looking for an investor to partner with
Investment by Team: Yes

Founders: *Eid Mahmoud Hussain/* General Manager/Bachelor of Agriculture, 1985 - *Salah El Din Hasan/* Technical Expert/Bachelor of Arts, 1983 - *Mohammed Ibrahim Al-Ater/* Public Relations/Bachelor of Agriculture, 2016

Support needed: Funding to purchase the cold press machine - Partnerships with testing laboratories for the continuous monitoring of the oil quality - Hiring an accountant

Description: Al Kawthar, a small business that began operations in the 90-91s, cultivates 178 feddans olives in Beheira governorate (Alamein, Wadi al Natroun, Desert Road and al Tahadi road). In 2013/2014 they began producing and selling olive oil in bulk to local olive oil wholesale traders and on demand for individuals. The company sells in 300 kgs, 600 kgs and 1 tonnes. Al Kawthar's three main partners jointly currently

own 200 feddans of land and are currently operating on 25 feddans (75%) of their production capacity and outsourcing the cold press machine for the production of the olive oil. As a result of their farming and storage practices and using specialized varieties of olive sapling (Kornakay & Croatina), Al Kawthar has managed to reach olive oil extraction rates of 18-20% compared to other counterparts in the market which reach 12-14% (based on the company experience in the local market).

Al Kawthar is targeting to produce 20 tonnes in the next season (from August 2018 to 2019) and to increase by 150% (from 20 to 50 tonnes) in 2020. Al Kawthar currently aims to purchase a cold press machine to enhance the quality of their olive oil as well as to directly export their product in bulk.

Value proposition*: Al Kawthar provides high quality raw olive oil with low acidity level of 0.64% (Acidity level for food production which effect on taste ranges from 5.0% to 2%), light color as result of their best farming, storage and sedimentation practices, and Peroxide level of 5.33 Meq. O² / kg oil from specialized varieties (Cornakia & Croatina) and supplied from their own farms which has excellent environmental location.

Contact information:

Eng. Mohamed Ibrahim El -Ater,
Tel: 01064288155, 01278000112;
Email: meletr075@gmail.com

*Samples and tests can be provided upon request.

EgyCan

Bahteem, Sharqiya

Business Opportunity: Vermi-compost production, packaging and distribution (B2B and B2C)

Product/Service: Vermi-compost in various sizes and in solid and liquid form; branded or in bulk

Stage: Pilot Production and Initial Sales

Investment by Team: Yes

Founders: *Walid Ali/* Director of production, marketing and purchasing/Diploma of the Don Bosco Cairo Institute, 2002 - *Wael Jaber/* Chemist and R&D Manager/Master of Science, 2001 - *Nihal Jamal/* Advertising and Promotions Manager/Master of Fine Arts, 2004 - *Wael Yahya/* Sales Manager/Diploma in Commerce, 1994 - *Hossam Al Mahlawi/* Legal and Administrative Manager/Master of Laws, 1999

Support needed: Training on the latest technology used in the production of vermi-compost in Thailand, the Netherlands and Turkey - Hiring two agricultural engineers and one Chemist.

Description*: EgyCan, a start-up that began operations in August 2017, produces, packages and distributes high quality vermi-compost in solid and liquid forms. EgyCan provides a suite of products in various sizes (5kg to 25kg

solid and 20L liquid) and with various product specifications. EgyCan is targeting to serve land reclamation clients (farmers who own land between one to five feddans during the first year), nurseries (for fruits and decorative plants) as well as hydroponic farms, gardening hobbyists and NGOs with rooftop farming projects. EgyCan is targeting to produce 171 tonnes from August 2018-August 2019 and is currently preparing a production site in Shoubra El Khaima, Qalyubeya

Value proposition: EgyCan produces and sells high quality vermi-compost with nutrient content of N-P-K (Nitrogen -Total. 2.23%, Phosphorous. 2.08%, Potassium (K). 1.04%) and tailored composition of vermi-compost components to suit its clients needs and offers farm surveying, examination, preparation and monitoring services. In the second year of using vermi-compost, the land only requires half the amount it used on the first year for the feddan (Based on the company experience in the local market). (*this claim is currently being validated*)

Contact information:

Waleed Aly,
Tel: 01229553752-01154323255;
Email: Waleed.7670@yahoo.com

*Samples and tests can be provided upon request.



Biomax

6th of October, Cairo



Business Opportunity: Provides biogas plants ready to operate and sales and distribution of the bio-fertilizer produced

Product/Service: Biogas plants and bio-fertilizer

Stage: Pilot Production and Initial Sales

Financing: The team is looking for an investor to partner with
Investment by Team: Yes

Founders: *Al Shaimaa Omar* / Executive Director / Bachelor of Chemical Engineering, 2012 with experience in implementation of more than 390 units - *Yehia Zakaria* / Director of Operations / Bachelor of Mechanical Engineering, 2013

Team: *Israa Ahmed* / Follow-up / Bachelor of commerce, 2013 - *Mohamed El Sayed* / Electrical Engineer / Bachelor of Electrical Engineering, 2006 - *Ahmed Mahmoud* / Civil Engineer / Bachelor of Civil Engineering, 2013

Support needed: Visits to biogas plants in Germany and Italy - Biogas Units accreditation certificate - Compost accreditation certificate - Engage and partner with a legal firm to implement and review contracts

Description*: Biomax, a start-up that began as a merger of two biogas businesses in January 2018, designs, constructs,

commissions, monitors, starts-up and maintains medium-scale ready to operate biogas plants (Gas capacity in 50-500 m³ per day). It mostly serves medium and large farms with over 50 heads of cattle who are looking for energy-saving and waste management solutions for their farms. Biomax also designs, constructs and maintains custom biogas units (in terms of capacity, material and shape) for eco-lodges and hotel chains seeking to obtain the Green Star Awards (GSA). Biomax is also responsible for the sales and distribution of the bio-fertilizer produced in its clients' biogas plants. By 2020, Biomax aims to complete 25 biogas plants and two bio-fertilizer plants (one in the Delta and one in Upper Egypt) with total capacity of 140,000 tonnes.

Value proposition: BIOMAX designs, installs, operates, maintains, and commissions medium and large biogas units for hotels in the Red sea and the western desert as well as medium and large farms in the delta region. BIOMAXX also provides training and quality control services for the farm operators. All while providing customers with an additional source of income, or the option of purchasing the fertilizer for self-consumption (profit-sharing model) - (this claim is currently being validated).

Contact information:

Al Shaimaa Omar,
Tel: 01100612663;
Email: shimaa.biomix@gmail.com

*Samples and tests can be provided upon request.

Vision for Sustainable Development Solutions Nasr City, Cairo



Business Opportunity: Design, assembly, installation and maintenance of chemical-free, solar-powered pest control traps and software development

Product/Service: Digital, solar powered pest trap, which consists of a 3m long cylindrical stand, a movable 20W solar cell carrier, a controlling unit that includes a solar controller, a 12 volt / 10 amp battery, and a 5000 volt electric shock unit.

Stage: Pilot Production (Second Version) and Initial Sales (First Version)

Financing: The team is looking for an investor to partner with
Investment by Team: Yes

Founders: *Karim Ahmed Mustafa* / Research and software development engineer/Bachelors of Engineering, 2018 - *Ahmed Mohamed Abdel Rahman* / Quality control and Sales Lead/Bachelors of Engineering, 2012 - *Ahmed Zaghloul* / Engineering design and digital marketing/Bachelors of Engineering, 2012

Support needed: Access to a small software and electronics lab - Funding to establish an assembly line for steel structures - Contracting with agriculture distribution companies/NGOs - Contracting a transportation company

Description*: Vision for Sustainable Development Solutions, a start-up that began its R&D in November 2015. It designs, assembles, installs and maintains solar-powered pest control coded-traps. Vision is currently focusing its pilot phase on targeting red palm weevils. In the near future, Vision plans to provide tailored software and hardware solutions to target the main horticultural insect pests that attack fruit and vegetable crops. Vision is currently working on its second prototype for its second pilot project in Giza and has agreed with a distributor of agriculture equipment to distribute the product upon the success and technical validation of the prototype.

Value proposition: Vision for sustainable development solution designs, assembles, installs and maintains solar-powered pest control traps for palm tree farm owners. The product could potentially save a total of (20,000 to 43,400 EGP) per feddan of palm trees as a result of savings from chemical pest management costs, palm tree replacement costs as well as the decreased loss of dates' productivity / palm trees and the payback period on the cost of the pest control system is one year.

Contact information:

Kareem Ahmed,
Tel: 01006867083;
Email: eng---kareem@hotmail.com

*Samples and tests can be provided upon request.

الكوثر لزيت الزيتون النوبارية ، البحيرة

المشروع: زراعة الزيتون ونتاج وتوزيع زيت الزيتون لتجار الجملة والمستهلكين

المنتج/ الخدمة: زيت الزيتون (جملة او عند الطلب للأفراد) من شجيرات زيتون (كورناكي وكرواتينا)

المرحلة: تحقيق الايرادات

تمويل: يبحث الفريق عن شريك مستثمر
الاستثمار من قبل الفريق: نعم

المؤسسون: عيد محمود حسين/ مدير المشروع/ بكالوريوس الزراعة ١٩٨٥، صلاح الدين حسن/ خبير فني/ بكالوريوس الزراعة ، ١٩٨٣ - محمد ابراهيم العتر/ علاقات عامة/ بكالوريوس الزراعة ، ٢٠١٦

الدعم المطلوب: تمويل لشراء معصرة خاصة - شركات مع معامل تحليل للمراقبة والمتابعة المستمرة لجودة الزيت - الاحتياج الى التعاقد مع محاسب

نبذة عن المشروع: شركة الكوثر ، وهي شركة صغيرة بدأت عملياتها عام ١٩٩٢/١٩٩١ ، بزراعة ١٧٨ فداناً من أشجار الزيتون بمحافظة البحيرة بمناطق (العلمين، وادى النظرون، الطريق الصراوي وطريق التحدي) وبدأت في عام ٢٠١٤/٢٠١٣ إنتاج وبيع زيت الزيتون بالجملة للتجار بالسوق المحلي و علي حسب الطلب للأفراد. تبيع الشركة في احجام ٣٠٠ كلغ ، ٦٠٠ كلغ و ١ طن. يمتلك الشركاء الرئيسيون الثلاثة لشركة الكوثر حالياً

٢٠٠ فدان من الأراضي ويعملون حالياً على ٢٥ فداناً والتي تمثل ٧٥٪ من طاقتهم الإنتاجية ، مستخدمين آلة العصر لدى الغير لإنتاج زيت الزيتون. كنتيجة لممارسات الزراعة والتخزين واستخدامهم لاصناف متخصصة من شجيرات الزيتون (كورناكي وكرواتينا) ، تمكنت الكوثر من الوصول إلى معدلات استخراج زيت الزيتون بنسبة ١٨-٢٠٪ مقارنة بنظيراتها في السوق والتي تصل إلى ١٢-١٤٪ (بناءً على خبرة الشركة في السوق المحلي). تستهدف الكوثر إنتاج ٢٠ طناً في الموسم القادم (من أغسطس ٢٠١٨ إلى أغسطس ٢٠١٩) وزيادة بنسبة ١٥٠٪ (من ٢٠ إلى ٥٠ طناً) في عام ٢٠٢٠. تهدف الكوثر حالياً إلى شراء ماكينة عصر لتعزيز جودة زيت الزيتون وكذلك لتصدير منتجاتها بشكل مباشر.

مقترح القيمة*: توفر شركة الكوثر زيت الزيتون الخام ذو الجودة العالية ودرجة حموضة منخفضة تصل الي ٠,٦٤٪ (حيث درجة الحموضة للأنتاج الغذائي والمؤثرة على المذاق تتراوح من ٠,٥ الي ٠,٢) واللون الفاتح نتيجة لممارسات الزراعة والتخزين والترسيب الجيد، ونسبة بروكسيد Meq. ٥,٣٣ kg oil/O2 من اصناف متخصصة (كورناكي وكرواتينا) وموردة من مزارعهم الخاصة ذات الموقع البيئي الممتاز.

معلومات الاتصال:

م/محمد ابراهيم العتر
التليفون: 01278000112- 01064288155
البريد الالكتروني: meletr075@gmail.com

يمكن التحقق من الطلبات
على الموقع الإلكتروني

ايجي كان لانتاج الفيرمي كومبوست بهتيم، الشرقية



المشروع: انتاج وتعبئة وتوزيع الفيرمي كومبوست للتجار، الشركات والمستهلكين

المنتج/ الخدمة: سماد الفيرمي كومبوست (كمادة خام او معبأ) باحجام مختلفة واشكال صلبة او سائبة

المرحلة: الانتاج التجريبي والمبيعات الاولية

الاستثمار من قبل الفريق: نعم

المؤسسون: وليد علي/ مدير إنتاج وتسويق ومشتريات/ دبلومة معهد الدون بسكو، ٢٠٠٢ - وائل جابر/ كيميائي و مدير البحث والتطوير/ ماجستير العلوم، ٢٠٠١ - نهال جمال/ مديرة تصميم و دعائية وإعلان/ ماجستير فنون جميلة، ٢٠٠٤ - وائل يحيى/ مدير المبيعات/ دبلومه تجارة ، ١٩٩٤ - حسام الملاوي/ مدير الشؤون القانونية و الإدارية/ ماجستير قانون، ١٩٩٩

الدعم المطلوب: التدرب على احدث وسائل التكنولوجيا المستخدمة في صناعة الفيرمي كومبوست في تايلاند وهولندا وتركيا - توظيف عدد ٢ مهندسين زراعيين وعددا كيميائي في فريق العمل

نبذة عن المشروع: إيجي كان، هي شركة ناشئة بدأت عملياتها في أغسطس ٢٠١٧ ، تنتج وتعبأ وتوزع فيرمي كومبوست عالي الجودة في أشكال صلبة وسائبة. تقدم إيجي كان مجموعة من المنتجات بأحجام مختلفة (٥ كلغ و ٢٥ كلغ في شكل صلب و ٢٠ لتر في شكل سائل) وبمواصفات مختلفة للمنتج. تستهدف إيجي كان عملاء استصلاح

الأراضي (الذين يمتلكون ما بين واحد إلى خمسة افدنة خلال العام الأول) ، والحضانات (المشاتل) (للفاكهة و نباتات الزينة) ، بالإضافة إلى المزارع المائية ، وهواة الحدائق ، والمنظمات غير الحكومية ذات مشاريع الزراعة على الاسطح. تستهدف إيجي كان إنتاج ١٧١ طن من (أغسطس ٢٠١٨ إلى أغسطس ٢٠١٩) وتقوم حالياً بإعداد موقع إنتاج في شبرا الخيمة، القليوبية.

مقترح القيمة*: تقوم إيجي كان بانتاج وبيع فيرمي كومبوست عالي الجودة يحتوي مغذى من ال (NPK) النيتروجين ٢٣٪ ، الفوسفور ٢,٠٨٪ ، البوتاسيوم ١,٠٤٪) وبتكليف مكونات السماد المنتج ، بما يتناسب مع احتياجات عملائها ، وتوفر خدمات المسح ، والفحص ، والتخصير والمراقبة في المزرعة ، وفي السنة الثانية من استخدام سماد الفيرمي كومبوست ، لا تتطلب الأرض سوى نصف الكمية المستخدمة في السنة الأولى للفدان (بناءً على خبرة الشركة في السوق المحلي). (يتم التحقق من صحة هذه المطالبة حالياً)

معلومات الاتصال:

وليد علي
التليفون: 01229553752-01154323255
البريد الالكتروني: Waleed.7670@yahoo.com

يمكن التحقق من الطلبات
على الموقع الإلكتروني



شركة بركة للأسمدة العضوية

محافظات مركزالجنابين ، السويس وقطور، الغربية وبلبيس ، الشرقية

يمكن تقديم الخدمات
والخدمات عن طريق
الإنترنت

المنتجات بأحجام مختلفة (كومبوست ٥٠ كلج وشاي كومبوست ٥ كلج - ١٠ كلج في اشكال صلبة) لتلائم الاحتياجات الاستهلاكية لعملاء استصلاح الأراضي بالإضافة إلى الحضانات (المشاتل) (للفاكهة ونباتات الزينة) وشركات تنسيق الحدائق (لاندر سكيب). تقوم الشركة حالياً بالانتاج لدى الغير وعمليات الانتاج بمحافظة الغربية والشرقية. تستهدف بركة إنتاج ٦٠٠٠ طن من (سبتمبر ٢٠١٨ إلى سبتمبر ٢٠١٩) وتقوم حالياً بإعداد موقع الإنتاج في الغربية.

مقترح القيمة: البركة تنتج وتبيع كومبوست عالي الجودة (كومبوست وشاي الكومبوست) (بمحتوي مغذى من ال (NPK) النيتروجين ٢,٣١ % ، الفوسفور ١,١٢ % ، البوتاسيوم ١,٣٩ %) وسماذ عضوي مخضب يحتوي على ضعف المحتوى العضوي والميكروبيولوجي للسماذ التقليدي المستخدم في السوق والذي يسمح لعملاء الشركة بشراء ٤ أطنان / فدان بدلاً من ٧ أطنان / الفدان للوصول إلى نفس الإنتاجية المستهدفة وبالتالي تقليل التكلفة للعميل ٣٠% للفدان (بناءً على خبرة الشركة في السوق المحلي). (يتم التحقق من صحة هذه المطالبة حالياً)

معلومات الاتصال:

احمد على

التليفون: 01028499377

البريد الإلكتروني: Baraka.company2030@gmail.com

المشروع: إنتاج كومبوست البركة وتعبئة وتوزيع الاسمدة العضوية المخصصة للشركات والتجار والمزارع

المنتج / الخدمة: كومبوست، شاي الكومبوست واسمدة عضوية مخضبة (كمادة خام او معبأ) بأحجام مختلفة

المرحلة: الانتاج التجريبي والمبيعات الاولى

تمويل: يبحث الفريق عن شريك مستثمر
الاستثمار من قبل الفريق: نعم

المؤسسون: **عيد محمود حسين** / مدير المشروع / بكالوريوس الزراعة ١٩٨٥ - **صلاح الدين حسن** / خبير فنى / بكالوريوس الزراعة ، ١٩٨٣ - **محمد ابراهيم العتر** / علاقات عامة / بكالوريوس الزراعة ، ٢٠١٦

الدعم المطلوب: **أحمد محمد أحمد** / المدير الفني والتفنيدي / بكالوريوس علوم، ١٩٩٥ - **مروة جلال حامد** / مدير مالي واداري / بكالوريوس حاسب الي، ٢٠٠٠ - **أحمد خلف** / مدير تسويق / معهد نظم الحاسب الالى و الاداري، ٢٠٠٥
فريق العمل: **أحمد جمال** / مدير بيع / طالب كلية تجارة

نبذة عن المشروع*: شركة بركة #كومبوست بركة، وهي شركة ناشئة بدأت عملياتها في اكتوبر ٢٠١٧، تنتج وتعبئ وتوزع كومبوست عالي الجودة و السماذ العضوي المخضب . توفر شركة بركة مجموعة من

ORANGE CAKES

طنطا، الغربية



موزعي مزيج وخلطات الدقيق التي تستورد إضافات الدقيق في الوقت الحالي. تقوم الشركة حالياً بالانتاج لدى الغير وعمليات الانتاج بمحافظة الغربية . وتستههدف **Orange Cake** إنتاج ٢ طن من طحين التفاح و ٢ طن من دقيق البطاطس و ١ طن من إضافات طحين البرتقال من أغسطس ٢٠١٩ وحتى أغسطس ٢٠١٩ .

مقترح القيمة*: تقدم Orange Cake للمخابز ذات جميع الأغراض الطبيعية الخالية من الغلوتين مكون الدقيق وكذلك إضافات طحين البرتقال الخالي من الغلوتين الذي يزيد من العمر الافتراضي لمنتجاتها بمقدار يومان في المتوسط (بناءً على خبرة الشركة بالسوق المحلي) بالإضافة إلى تزويد الخبازين بمواد خام أولية يمكن أن تساعدهم في تنويع عروض منتجاتهم. كما توفر Orange Cake لمصنعي / موزعي دقيق الطحين بدلاً محلياً من إضافات الدقيق أرخص من المواد الخام المستوردة بنسبة ٦٠%. (يتم التحقق من صحة هذه المطالبة حالياً)

معلومات الاتصال:

نرمين عبد المعز

التليفون: 01149414477

البريد الإلكتروني: nermeenaz15@gmail.com

المشروع: انتاج وتعبئة وتوزيع الدقيق وإضافات للدقيق للمخابز

المنتج / الخدمة: منتجات طحين التفاح والبطاطا وإضافات طحين البرتقال

المرحلة: نموذج عمل وعينات

تمويل: يبحث الفريق عن شريك مستثمر
الاستثمار من قبل الفريق: نعم

المؤسسون: **نرمين عبد المعز** / مؤسس / بكالوريوس العلوم، ٢٠١٥
فريق العمل: **شاهندا المداح** / شيف أكل صحي / بكالوريوس تربية نوعية، ٢٠١٧ - **فاطمة سلامة** / اخصائية تسويق / ليسانس الآداب، الأدب الإنجليزي، ٢٠١٠

الدعم المطلوب: استشارات فنية خاصة بضبط ومراقبة الجودة من أجل التعرف على أفضل الممارسات في إنتاج وتعبئة والتراخيص الخاصة الدقيق وإضافاته - الوصول إلى مصانع إنتاج الأغذية ، لتسهيل شراء المواد الخام - دعم لحضور المعارض والمؤتمرات الغذائية.

نبذة عن المشروع: شركة **Orange Cake** ، وهي شركة ناشئة بدأت عملياتها في نوفمبر ٢٠١٧، تهدف إلى إنتاج وتغليف وتوزيع منتجات طحين التفاح والبطاطا وإضافات طحين البرتقال . تستهدف **Orange cake** في الوقت الحالي المخابز في منطقة القاهرة الكبرى ، التي تسعى لبيع أو تنويع منتجاتها الخالية من الغلوتين. في المستقبل سوف تستهدف **Orange cake** متاجر البيع بالتجزئة وكذلك الشركات ومصنعي /

يمكن تقديم الخدمات
والخدمات عن طريق
الإنترنت

مقدمة عن حاضنة الاعمال «استدامة»

بعض فرص الاستثمار التي تم تشجيعها:

- تجفيف الخضروات والفواكه
- النباتات العطرية للصناعات الغذائية
- استخدام تمور الدرجة الثانية للصناعات الزراعية
- نواة التمور إلى صناعة اعلاف، ومستحضرات تجميل، والصناعات الغذائية
- نظم المراقبة والتحكم في الري
- الأغذية مخلفات مطاحن الزيتون إلى مستحضرات التجميل وصناعة
- الزيوت العطرية من النباتات العطرية للطور
- تصنيع وتجميع أنظمة الري ذات الكفاءة (أو مكوناتها)
- فيرمي كمبوست
- قشر ثمار الموالح للتطبيقات الصناعية
- شراب التمر المركز (الدبس)
- المنتجات الغذائية المنزلية التقليدية ذات علامه تجارية
- مخلفات الصناعات الزراعية إلى الكيمياء الحيوية الخاصة
- المبيدات الحيوية
- سماد عالي الجودة

حاضنة الاعمال «استدامة» مقدمة من جامعة هليوبوليس للتنمية المستدامة ومجموعة شركات سيكم، وهي الحاضنة المتخصصة الأول في مصر لدعم الشركات الناشئة في قطاع الزراعة المستدامة والإنتاج الغذائي بالشراكة مع شركة كيمونكس مصر للاستشارات و Cleantech Arabia.

حاضنة الاعمال قدمت الدعم فني وإداري من خبراء متخصصين في قطاع الزراعة المستدامة والإنتاج الغذائي، مساحة عمل مجهزة ومعامل في حرم الجامعة، دعم لبناء النموذج الأولي للمنتج أو الخدمة، فرص للحصول علي منح واستثمارات، فرص للتواصل مع جهات الداعمة المختلفة. حاضنة الاعمال اعطيت الأولوية للمتقدمين من منطقة الدلتا وقناة السويس وللمتقدمين بفرص الأعمال المذكورة وأولئك الذين لديهم عينة للمنتج أو نموذج الأولي. وقد تم تدريب ١٣ شركة ناشئة لتطوير نموذج العمل الخاص بهم، وعملت حاضنة الاعمال بشكل مكثف مع ستة شركات ناشئة لإطلاق وتجربة أفكارها في السوق المصري.

المعالم والخط الزمني لـ «استدامة»



- تيسير التواصل
والاستثمارات
- الجوائز والمنح

شركاء حاضنه الاعمال استدامة في الدورة الاولى



جامعة هليوبوليس تعتبر من الجامعات الرائدة في مجالات إدارة الاعمال والصيدلة و الهندسة.



مجموعة شركات سيكم تعتبر من الشركات الرائدة عالميا في مجالات الزراعة المستدامة والإنتاج الغذائي و هي الشرك الرئيسي من الناحيتين المالية والتشغيلية.



Cleantech Arabia
مؤسسة غير هادفة للربح و تعتبر من المؤسسات الرائدة في دعم الشركات الناشئة والمتناهية الصغر العاملة في مجالات التكنولوجيا النظيفة.



شركة كيمونكس مصر للاستشارات تعتبر من الشركات الرائدة في الاستشارات الهندسية والإدارية في مجالات إدارة المخلفات والمياه والطاقة.



حاضنه الاعمال المتخصصة الأولي في مصر لدعم الشركات الناشئة في قطاع الزراعة المستدامة والإنتاج الغذائي - «استدامة»

تقديم حلول ذات قيمة مضافة لأسواق الزراعة والإنتاج الغذائي في مصر



SEKEM

